

Geschäftskarten

Neuer Kunde in der Nachbarstadt

Ein Unternehmen aus der benachbarten Stadt möchte eure Produkte für ein regelmäßiges Angebot kaufen. Der Vertrag würde eine monatliche Bestellmenge von 1.750 Stück zu einem Preis von 7,99 € pro Stück umfassen. Wollt ihr den Vertrag abschließen?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr pro Monat mit diesem Vertrag machen?

Werbung auf einer beliebten Website

Ihr habt die Möglichkeit, eine Werbekampagne auf einer beliebten Website zu schalten. Die Kampagne kostet 4.500,75 € und erreicht voraussichtlich 1.000 potenzielle Kunden. Die Conversion-Rate wird auf 4,8 % geschätzt. Möchtet ihr in diese Werbung investieren?

Berechnung: Wie viel Umsatz könntet ihr durch diese Werbung erzielen, wenn der durchschnittliche Verkaufspreis 18,90 € beträgt?

Vertragsangebot eines Zulieferers

Ein Zulieferer bietet euch einen Rabatt von 8,75 % auf alle Bestellungen für die nächsten drei Monate. Ihr müsst jedoch mindestens 8.000,00 € pro Monat bestellen. Wollt ihr das Angebot annehmen?

Berechnung: Wie viel würdet ihr pro Monat durch den Rabatt sparen?

Exklusivpartnerschaft mit einer großen Einzelhandelskette

Ein großes Einzelhandelsunternehmen möchte eure Produkte exklusiv in 30 Filialen verkaufen. Die Partnerbedingungen beinhalten eine einmalige Gebühr von 27.000,00 € für die Exklusivität sowie eine garantierte Mindestabnahme von 5.000 Stück pro Monat zu 9,50 € pro Stück. Seid ihr bereit, diese Partnerschaft einzugehen?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr pro Monat mit dieser Partnerschaft erzielen? Wie hoch ist die einmalige Gebühr?

Unvorhergesehene Reparaturkosten

Ein Gerät in der Produktion ist ausgefallen und muss repariert werden. Die Reparaturkosten betragen 3.450,25 €, aber ihr habt auch die Möglichkeit, ein Ersatzgerät zu mieten, das 1.950,50 € pro Monat kostet. Sollt ihr das Gerät reparieren oder stattdessen mieten?

Berechnung: Wie viel würde es euch kosten, das Gerät zu reparieren? Wie viel würde die monatliche Miete kosten?

Spontane Rabattaktion für Lagerware

Ein Einzelhändler bietet euch an, überschüssige Lagerware zu einem Rabatt von 25 % zu verkaufen. Der Rabatt würde euch insgesamt 1.875,00 € einbringen. Ihr müsst jedoch eine zusätzliche Werbung für 1.250,50 € schalten. Ist das Angebot für euch interessant?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch die Rabattaktion erzielen? Wie hoch sind die zusätzlichen Werbekosten? Was bleibt euch nach Abzug der Werbung?

Rückzahlung eines Darlehens

Ihr habt ein Darlehen von 12.500,00 € aufgenommen, das in Raten zurückgezahlt werden muss. Die erste Rate beträgt 2.450,75 €. Ihr habt die Möglichkeit, die Rückzahlung sofort zu leisten oder eine Fristverlängerung zu beantragen, die euch 350,00 € an zusätzlichen Zinsen kosten würde. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Wie hoch sind die zusätzlichen Zinskosten bei einer Fristverlängerung? Wie viel müsstet ihr insgesamt zahlen, wenn ihr die Fristverlängerung in Anspruch nehmt?

Verlängerung eines Leasingvertrages

Euer Leasingvertrag für die Produktionsmaschinen läuft bald aus. Der Anbieter bietet euch eine Verlängerung des Vertrages für 4.200,25 € pro Monat an. Alternativ könnt ihr neue Maschinen zu einem Preis von 5.350,00 € pro Monat leasen. Möchtet ihr den Vertrag verlängern?

Berechnung: Wie viel würdet ihr pro Monat sparen, wenn ihr den Vertrag verlängert, anstatt neue Maschinen zu leasen?

Mitarbeiterbindung durch Boni

Um die Mitarbeiterbindung zu erhöhen, könnt ihr ein Bonusprogramm für das Jahr 2025 einführen. Die Gesamtkosten für das Programm betragen 9.750,50 €. Ihr schätzt jedoch, dass sich die Produktivität dadurch um 4 % erhöhen wird, was sich auf 25.000,00 € an zusätzlichen Einnahmen auswirken könnte. Ist es euch wert, in dieses Programm zu investieren?

Berechnung: Wie viel Zusatzumsatz würdet ihr durch die Produktivitätssteigerung erzielen? Was bleibt euch nach Abzug der Kosten des Bonusprogramms?

Rückrufaktion eines Produkts

Eines eurer Produkte weist einen Produktionsfehler auf und muss zurückgerufen werden. Die Kosten für den Rückruf und die Entschädigung der betroffenen Kunden betragen 14.250,00 €. Möchtet ihr diese Kosten auf euch nehmen oder den Rückruf ablehnen?

Berechnung: Wie hoch sind die Kosten des Rückrufs? Was bedeutet das für eure Finanzen, wenn ihr den Rückruf startet?

Angebot für Sonderproduktion

Ein Kunde bietet euch an, eine Sonderproduktion von 2.500 Einheiten eines Produkts zu einem Preis von 11,75 € pro Einheit zu bestellen. Ihr müsst jedoch eine Produktionsgebühr von 3.200,50 € zahlen. Möchtet ihr das Angebot annehmen?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch den Sonderauftrag erzielen? Wie hoch sind die Produktionsgebühren? Was bleibt euch nach Abzug der Gebühr?

Neue Lagerfläche anmieten

Ihr habt die Möglichkeit, eine neue Lagerfläche zu einem monatlichen Preis von 2.500,00 € anzumieten. Diese wäre doppelt so groß wie eure aktuelle Lagerfläche, was euch ermöglicht, mehr Produkte auf Lager zu haben. Werdet ihr die Lagerfläche mieten?

Berechnung: Wie viel mehr Platz hättet ihr, wenn ihr die neue Lagerfläche anmietet? Was bedeutet das für eure Lagerkapazität und eure potenziellen Verkäufe?

Umsatzbeteiligung eines Partners

Ein Geschäftspartner schlägt vor, mit euch eine Umsatzbeteiligung zu vereinbaren. Ihr würdet 60 % des Umsatzes behalten, während der Partner 40 % bekommt. Der prognostizierte Umsatz beträgt 18.250,00 € für den ersten Monat. Seid ihr mit der Umsatzbeteiligung einverstanden?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr und der Partner jeweils erhalten? Was bleibt euch nach der Beteiligung des Partners?

Kundenrückerstattung aufgrund von Reklamationen

Ein Kunde reklamiert einen Kauf und fordert eine Rückerstattung von 8,90 € pro Stück für 250 bestellte Produkte. Ihr habt die Möglichkeit, dem Kunden die Rückerstattung zu gewähren oder eine Ersatzlieferung zu schicken. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Wie hoch ist der Gesamtbetrag, den ihr dem Kunden zurückerstatten müsst? Wie viel Geld bleibt euch, wenn ihr dem Kunden keine Rückerstattung gewährt und stattdessen Ersatz liefert?

Neue Marketingkampagne

Ihr habt die Möglichkeit, eine gezielte Social-Media-Marketingkampagne zu schalten. Die Kampagne würde 5.450,00 € kosten und könnte 2.500 potenzielle Kunden erreichen. Schätzt, dass 3 % der Kunden ein Produkt im Wert von 19,90 € kaufen werden. Wollt ihr diese Kampagne starten?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch die Kampagne generieren, wenn 3 % der 2.500 Kunden kaufen?

Steigerung der Produktionskapazität

Ihr habt die Möglichkeit, eine teure Maschinenaufrüstung vorzunehmen, die 17.850,00 € kostet. Diese Aufrüstung könnte die Produktionskapazität um 20 % steigern. Momentan produziert ihr 1.500 Einheiten pro Monat zu einem Preis von 8,50 € pro Einheit. Werdet ihr die Maschinen aufrüsten?

Berechnung: Wie viel zusätzliche Produktion könntet ihr durch die Aufrüstung erzielen? Wie viel Umsatz würdet ihr mit der erhöhten Produktionskapazität generieren?

Vertragsverlängerung mit einem Lieferanten

Ein Lieferant bietet euch an, die Lieferbedingungen für die nächsten 12 Monate zu verlängern. Der Preis pro Einheit würde von 4,75 € auf 4,50 € sinken, aber ihr müsst 15.000 Einheiten pro Monat abnehmen. Möchtet ihr den Vertrag verlängern?

Berechnung: Wie viel würdet ihr pro Monat sparen, wenn ihr die neuen Bedingungen annehmt? Was bedeutet das für eure Gesamtkosten?

Warenrücksendung aufgrund von Überbestellung

Ihr habt zu viele Produkte bestellt, die nun nicht verkauft werden. Ihr habt die Möglichkeit, 1.000 Produkte für 5,25 € pro Stück zurückzugeben. Eine Rückgabegebühr von 3 % des Gesamtbetrags würde anfallen. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Wie viel Geld würdet ihr durch die Rückgabe der Produkte erhalten? Wie hoch ist die Rückgabegebühr?

Einführung eines neuen Produkts

Ihr plant, ein neues Produkt auf den Markt zu bringen. Die Entwicklungskosten betragen 12.750,50 €. Ihr erwartet, dass 10.000 Einheiten des Produkts pro Monat zu einem Preis von 14,90 € verkauft werden. Möchtet ihr das Produkt einführen?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr monatlich durch das neue Produkt erzielen? Wie hoch sind die Entwicklungskosten?

Skonto bei Lieferantenrechnung

Ein Lieferant bietet euch einen Skonto von 2,5 % auf eine Rechnung von 8.950,75 €, wenn ihr innerhalb von 10 Tagen bezahlt. Wollt ihr den Skonto nutzen?

Berechnung: Wie viel würdet ihr sparen, wenn ihr den Skonto nutzt und den Betrag innerhalb der 10 Tage bezahlt?

Boni für Mitarbeiter

Ein Mitarbeiter hat herausragende Leistungen gezeigt und ihr überlegt, ihm einen Bonus von 1.200,00 € für den Monat zu zahlen. Ihr könnt euch entscheiden, den Bonus zu zahlen oder ihn zu verschieben. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Wenn ihr den Bonus zahlt, wie viel weniger bleibt euch vom Gewinn in diesem Monat?

Rabattaktion für Großkunden

Ein Großkunde möchte einen Rabatt von 5 % auf eine Bestellung von 50.000,00 € erhalten, wenn er innerhalb der nächsten Woche bestellt. Möchtet ihr dem Kunden diesen Rabatt gewähren?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr mit dem Rabatt erzielen? Was verliert ihr durch den gewährten Rabatt?

Saisonale Lagerauflösung

Ihr habt 3.500 Saisonartikel, die ihr aufgrund des Saisonwechsels zum Preis von 7,99 € verkaufen müsst. Ihr könnt sie entweder zum vollen Preis oder mit 10 % Rabatt anbieten, um sie schneller zu verkaufen. Möchtet ihr den Rabatt gewähren?

Berechnung: Wie viel würdet ihr durch den Verkauf zum vollen Preis und durch den Rabatt erzielen? Was bedeutet der Rabatt für euren Gewinn?

Verlängerung des Leasingvertrags

Euer Leasingvertrag für eine Maschine läuft bald aus. Ihr könnt ihn um 18 Monate verlängern, was eine monatliche Rate von 950,00 € kostet. Alternativ könnt ihr die Maschine für 12.000,00 € kaufen. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Was würde euch die Leasingverlängerung für 18 Monate kosten? Wie viel würdet ihr sparen, wenn ihr die Maschine statt zu leasen kauft?

Produktionsstillstand wegen Wartungsarbeiten

Wegen geplanter Wartungsarbeiten wird eure Produktion für 3 Tage stillstehen. Ihr produziert derzeit 400 Einheiten pro Tag zu einem Preis von 12,50 € pro Einheit. Möchtet ihr die Wartungsarbeiten durchführen lassen?

Berechnung: Wie viel Umsatz verliert ihr durch den Produktionsstillstand von 3 Tagen?

Verhandlung über Preise mit einem Lieferanten

Ein Lieferant bietet euch an, eure Produkte zu einem günstigeren Preis von 3,90 € pro Einheit statt 4,10 € zu liefern, aber nur bei einer Mindestbestellmenge von 6.000 Einheiten. Wollt ihr das Angebot annehmen?

Berechnung: Wie viel würdet ihr durch den günstigeren Preis sparen, wenn ihr 6.000 Einheiten bestellt?

Kosten für eine Messebeteiligung

Ihr habt die Möglichkeit, an einer großen Messe teilzunehmen. Die Teilnahmegebühr beträgt 4.500,00 € und zusätzlich 1.000,00 € für den Transport und den Standaufbau. Schätzt, dass die Messe euch 5 % mehr Umsatz bringt. Wollt ihr teilnehmen?

Berechnung: Wie viel Umsatz müsstet ihr durch die Messe zusätzlich erzielen, um die Kosten zu decken? Wie viel mehr Umsatz würdet ihr bei einem 5 %igen Anstieg erwarten?

Langfristiger Vertrag mit einem Kunden

Ein Kunde bietet an, für die nächsten 12 Monate einen Vertrag über 15.000,00 € abzuschließen, aber zu einem Preis, der 3 % unter dem üblichen Preis pro Einheit liegt. Wollt ihr den Vertrag abschließen?

Berechnung: Wie viel Umsatz verliert ihr durch den 3 %igen Rabatt über 12 Monate?

Kauf von Rohstoffen in großen Mengen

Ihr könnt Rohstoffe in einer Großbestellung für 32.500,00 € kaufen, was euch 5 % Rabatt auf den üblichen Preis gewährt. Möchtet ihr die Bestellung tätigen?

Berechnung: Wie viel würdet ihr durch den Rabatt sparen, wenn ihr die Bestellung in dieser Menge tätigt?

Entwicklung eines neuen Produkts

Ihr plant, ein neues Produkt zu entwickeln, dessen Produktionskosten 25.000,00 € betragen. Schätzt, dass ihr 5.000 Einheiten pro Monat zu einem Preis von 19,50 € verkaufen könnt. Möchtet ihr mit der Entwicklung des Produkts fortfahren?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch das neue Produkt pro Monat erzielen? Was bedeutet

das für eure Kosten?

Rabatt für einen kleinen Kunden

Ein Kunde möchte einen Rabatt von 5 % auf eine Bestellung von 250,00 € erhalten. Möchtet ihr den Rabatt gewähren?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch den Rabatt erhalten?

Kosten für ein Werbeplakat

Ein Werbeplakat kostet 120,00 €. Ihr könnt es euch leisten, es zu drucken, aber es ist eine zusätzliche Ausgabe. Möchtet ihr das Werbeplakat drucken lassen?

Berechnung: Was bedeutet diese Ausgabe für euren Gewinn, wenn ihr die Plakate drucken lasst?

Kunde zahlt spät

Ein Kunde hat eine Rechnung über 150,00 € noch nicht bezahlt. Ihr könnt ihm eine Mahngebühr von 10,00 € in Rechnung stellen oder die Sache ruhen lassen. Was werdet ihr tun?

Berechnung: Wie viel mehr Geld würdet ihr erhalten, wenn ihr die Mahngebühr berechnet?

Leasing eines Fahrzeugs

Ihr wollt ein Fahrzeug für den Versand eurer Produkte leasen. Die monatliche Rate beträgt 200,00 €. Möchtet ihr das Fahrzeug leasen?

Berechnung: Was kostet das Leasing des Fahrzeugs pro Jahr?

Preiserhöhung für ein Produkt

Ihr überlegt, den Preis für ein Produkt von 15,00 € auf 17,50 € zu erhöhen. Was bedeutet diese Preiserhöhung für euren Umsatz, wenn ihr weiterhin 100 Einheiten verkauft?

Berechnung: Wie viel mehr Umsatz würdet ihr durch die Preiserhöhung erzielen?

Neue Maschine kaufen

Ihr möchtet eine Maschine für 1.500,00 € kaufen. Sie wird euch helfen, 300,00 € monatlich einzusparen. Möchtet ihr die Maschine kaufen?

Berechnung: Wie lange würde es dauern, bis sich die Maschine durch die Einsparungen bezahlt macht?

Werbung auf Social Media

Ihr könnt 100,00 € in eine Werbeanzeige auf Social Media investieren. Ihr schätzt, dass diese Anzeige euch 50 neue Kunden bringen wird, die jeweils 10,00 € ausgeben. Möchtet ihr die Werbung schalten?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch die Werbung erzielen?

Rabatt für eine schnelle Zahlung

Ein Lieferant bietet einen Rabatt von 3 % auf eine Rechnung von 1.000,00 € an, wenn ihr die Rechnung innerhalb von 7 Tagen bezahlt. Möchtet ihr den Rabatt in Anspruch nehmen?

Berechnung: Wie viel würdet ihr sparen, wenn ihr den Rabatt annimmt?

Kunde storniert Bestellung

Ein Kunde storniert eine Bestellung im Wert von 500,00 €, die ihr für ihn vorbereitet habt. Ihr könnt ihn für die Stornierung mit einer Gebühr von 25,00 € belegen. Möchtet ihr die Gebühr erheben?

Berechnung: Wie viel Umsatz würdet ihr durch die Gebühr einnehmen?

Bürobedarf kaufen

Ihr benötigt Bürobedarf im Wert von 75,00 €, um eure Büroarbeit fortzusetzen. Möchtet ihr diesen Bedarf jetzt kaufen?

Berechnung: Was bedeutet der Kauf für eure finanziellen Mittel?

Rabatt auf Großbestellung

Ein Lieferant bietet euch einen Rabatt von 8 % auf eine Bestellung von 450,00 €, wenn ihr innerhalb der nächsten 3 Tage bestellt. Möchtet ihr die Bestellung aufgeben?

Berechnung: Wie viel müsstet ihr nach dem Rabatt zahlen?

Kundenzahlung verzögert sich

Ein Kunde hat eine Rechnung über 280,00 € nicht rechtzeitig bezahlt und bezahlt jetzt 5 Tage später. Ihr könnt ihm 10,00 € als Ausgleich für die Verzögerung berechnen. Möchtet ihr diese Gebühr erheben?

Berechnung: Wie viel Umsatz erhaltet ihr durch die Mahngebühr?

Miete für Geschäftsräume

Die monatliche Miete für eure Geschäftsräume beträgt 450,00 €. Möchtet ihr die Miete für den kommenden Monat zahlen?

Berechnung: Was sind die jährlichen Mietkosten?

Gewinn durch Preissteigerung

Ihr hebt den Preis für ein Produkt von 20,00 € auf 22,50 € an. Ihr verkauft weiterhin 150 Einheiten im Monat. Möchtet ihr die Preiserhöhung vornehmen?

Berechnung: Wie viel mehr Umsatz erhaltet ihr durch die Preiserhöhung?

Verzögerung bei Lieferungen

Ein Lieferant hat die Lieferung um 2 Wochen verzögert. Ihr könnt die Bestellung jetzt mit einer Versandgebühr von 15,00 € erhalten. Möchtet ihr die Versandgebühr zahlen?

Berechnung: Wie viel kostet die verspätete Lieferung insgesamt?

Kosten für Weiterbildung

Ihr möchtet an einem Seminar teilnehmen, das 120,00 € kostet, aber es wird euch helfen, neue Kunden zu gewinnen. Möchtet ihr das Seminar buchen?

Berechnung: Wie viel kostet euch das Seminar insgesamt?

Zinsgewinne aus Einzahlung

Ihr habt 1.000,00 € auf einem Geschäftskonto für 6 Monate bei einem Zinssatz von 2 % p.a. eingezahlt. Möchtet ihr die Einzahlung tätigen?

Berechnung: Wie viel Zinsen erhaltet ihr nach 6 Monaten?

Günstige Lieferung eines Produkts

Ein Anbieter bietet euch an, eine Lieferung im Wert von 300,00 € mit einer Gebühr von 20,00 € zu liefern. Möchtet ihr die Lieferung mit der Gebühr akzeptieren?

Berechnung: Wie viel kostet euch die Lieferung insgesamt?

Neuer Vertrag mit einem Kunden

Ein neuer Kunde möchte ein Produkt im Wert von 180,00 € kaufen. Ihr bietet ihm 5 % Rabatt an, wenn er sofort bezahlt. Möchtet ihr den Vertrag abschließen?

Berechnung: Wie viel Umsatz erhaltet ihr nach dem Rabatt?

Kauf von Verbrauchsmaterial

Ihr benötigt Verbrauchsmaterial im Wert von 70,00 € für eure Produktion. Möchtet ihr das Material jetzt kaufen?

Berechnung: Was bedeutet der Kauf für eure Liquidität?

Verkaufsaktion durchführen

Ihr plant eine Verkaufsaktion, bei der ihr für jedes Produkt einen Preisnachlass von 10 % gewährt. Ihr erwartet, dass durch die Aktion 50 Produkte verkauft werden. Möchtet ihr die Aktion starten?

Berechnung: Wie viel Umsatz erzielt ihr nach dem Rabatt, wenn der ursprüngliche Preis pro Produkt 30,00 € beträgt?

Steuerabgabe

Am Ende des Jahres muss ein Teil der Einnahmen als Steuer abgeführt werden. Die Steuer beträgt 12 % eures Gesamtumsatzes von 2.500,00 €. Möchtet ihr die Steuer abführen?

Berechnung: Wie viel müsst ihr an Steuern zahlen?

Kosten für eine Postsendung

Ihr müsst ein Paket an einen Kunden senden. Der Versand kostet 4,50 €. Möchtet ihr das Paket verschicken?

Berechnung: Wie hoch sind die Versandkosten?

Zahlung einer Telefonrechnung

Die monatliche Telefonrechnung beträgt 18,75 €. Möchtet ihr die Rechnung jetzt bezahlen?

Berechnung: Was kostet euch die Telefonrechnung?

Einnahmen durch Produktverkauf

Ihr verkauft ein Produkt für 25,00 €. Möchtet ihr den Verkauf durchführen?

Berechnung: Wie viel Umsatz macht ihr mit dem Verkauf?

Kauf von Bürobedarf

Ihr benötigt Kugelschreiber für 12,30 € für euer Büro. Möchtet ihr sie kaufen?

Berechnung: Was kostet euch der Bürobedarf?

Reparaturkosten

Ein Gerät in eurem Büro muss repariert werden. Die Reparatur kostet 56,90 €. Möchtet ihr die Reparatur in Auftrag geben?

Berechnung: Wie hoch sind die Reparaturkosten?

Verkauf von 3 Produkten

Ihr verkauft 3 Produkte für je 15,20 €. Möchtet ihr die Verkäufe abschließen?

Berechnung: Wie viel Umsatz erzielt ihr insgesamt?

Kauf eines Kalenders

Ihr möchtet einen Kalender für 8,50 € kaufen, um eure Termine zu organisieren. Möchtet ihr den Kalender kaufen?

Berechnung: Was kostet der Kalender?

Einnahmen durch einen Kunden

Ein Kunde zahlt euch 120,45 € für eine Dienstleistung. Möchtet ihr die Zahlung annehmen?

Berechnung: Wie viel Geld erhaltet ihr von dem Kunden?

Kauf von Werbematerial

Ihr plant, Flyer für 32,75 € drucken zu lassen. Möchtet ihr die Bestellung aufgeben?

Berechnung: Wie viel kosten euch die Flyer?

Miete für ein Lager

Ihr müsst 80,25 € Miete für ein kleines Lager zahlen. Möchtet ihr die Miete zahlen?

Berechnung: Was kostet euch das Lager?

Einnahmen durch eine Beratung

Ihr gebt eine kurze Beratung und erhaltet dafür 45,50 €. Möchtet ihr die Beratung durchführen?

Berechnung: Wie hoch sind eure Einnahmen?

Kosten für einen Werbeeintrag

Ein Online-Portal bietet euch einen Werbeeintrag für 19,95 € an. Möchtet ihr den Eintrag buchen?

Berechnung: Wie hoch sind die Kosten für den Eintrag?

Verlust durch defekte Ware

Eine Ware im Wert von 36,10 € ist beschädigt und kann nicht verkauft werden. Möchtet ihr sie entsorgen?